

MENTORHUB

A assessoria do futuro

◆ Um projeto Sapiencia.



Mentorhub



SUMÁRIO

EXECUTIVO

CONJUNTURA

Desafios acadêmicos e
falta de **orientação** no
Ensino Médio.
Desigualdades
escolares.





SUMÁRIO

EXECUTIVO

CONJUNTURA

Desafios acadêmicos e falta de **orientação** no Ensino Médio.
Desigualdades escolares.

SOLUÇÃO

Portal de **assessoria** acadêmica: graduandos **universitários** orientam Ensino Médio.





SUMÁRIO

EXECUTIVO

CONJUNTURA

Desafios acadêmicos e falta de **orientação** no Ensino Médio.
Desigualdades escolares.

SOLUÇÃO

Portal de **assessoria** acadêmica: graduandos **universitários** orientam Ensino Médio.

IMPACTO

Redução das desigualdades e **democratização** da assessoria acadêmica. Experiência **profissional** e extensão universitária para **assessores** bolsistas.





CONJUNTURA ATUAL DA EDUCAÇÃO BRASILEIRA

01



36% dos alunos oriundos da rede pública ingressam no Ensino Superior.¹

1: IBGE; INEP E CNE

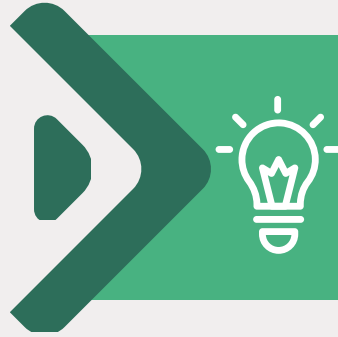
2/3: G1





CONJUNTURA ATUAL DA EDUCAÇÃO BRASILEIRA

01



36% dos alunos oriundos da rede pública ingressam no Ensino Superior.¹

67% dos estudantes têm **dificuldade** para organizar uma rotina de estudo.²



02



1: IBGE; INEP E CNE

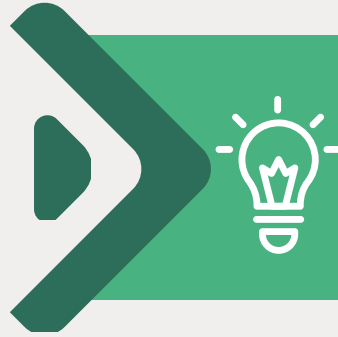
2/3: G1





CONJUNTURA ATUAL DA EDUCAÇÃO BRASILEIRA

01



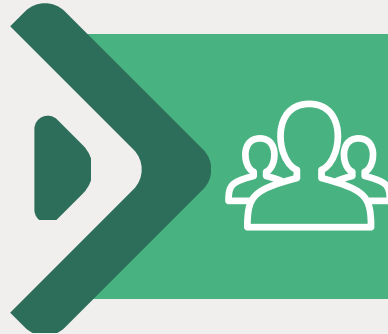
36% dos alunos oriundos da rede pública ingressam no Ensino Superior.¹

67% dos estudantes têm **dificuldade** para organizar uma rotina de estudo.²



02

03



Os alunos apresentam **desinteresse** e **desmotivação** para estudar após a pandemia.³

1: IBGE; INEP E CNE
2/3: G1





CONJUNTURA ATUAL DA EDUCAÇÃO BRASILEIRA

01



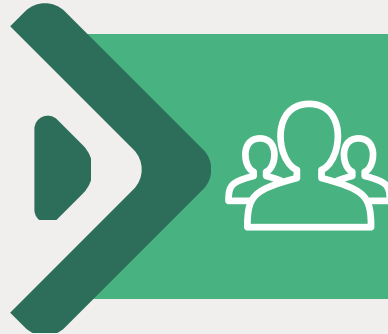
36% dos alunos oriundos da rede pública ingressam no Ensino Superior.¹

67% dos estudantes têm **dificuldade** para organizar uma rotina de estudo.²



02

03



Os alunos apresentam **desinteresse** e **desmotivação** para estudar após a pandemia.³

Diversos discentes não cursam o que desejam por não obterem **nota suficiente** para o ingresso na área desejada.



04

1: IBGE; INEP E CNE
2/3: G1



**QUAL É A
NOSSA
SOLUÇÃO?**



mentorhub





MentorHub

Plataforma MentorHub



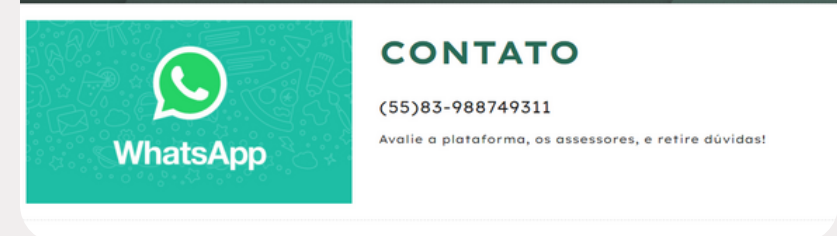
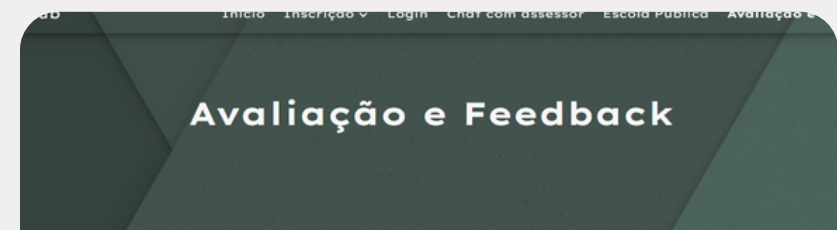
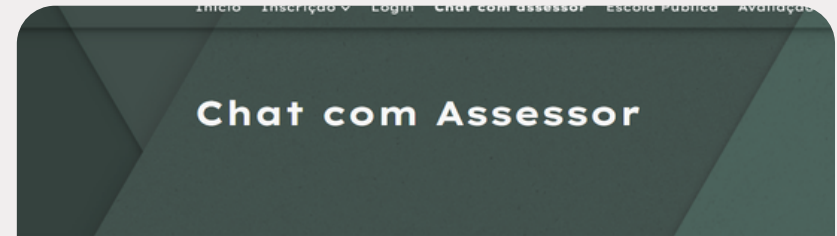
Criando histórias de sucesso



Protótipo do site.

www.mentorhub.pro

*Domínio personalizado



Projeto de Extensão UFPB

PLANO NACIONAL DE EDUCAÇÃO

12.7) assegurar, no mínimo, 10% (dez por cento) do total de créditos curriculares exigidos para a graduação em programas e projetos de extensão universitária, orientando sua ação, prioritariamente, para áreas de grande pertinência social;

→ 10% da carga horária dos graduandos deve ser utilizada para **extensão universitária**.





Projeto de Extensão UFPB

PLANO NACIONAL DE EDUCAÇÃO

12.7) assegurar, no mínimo, 10% (dez por cento) do total de créditos curriculares exigidos para a graduação em programas e projetos de extensão universitária, orientando sua ação, prioritariamente, para áreas de grande pertinência social;

→ 10% da carga horária dos graduandos deve ser utilizada para **extensão universitária**.

COLABORAÇÕES UFPB

→ **Profa. Dra. Lidianny** (Psicologia) do projeto “Inteligência Emocional para jovens e adultos que irão realizar Enem”.

* Suporte Metodológico

→ **Cursinho gratuito ENEM** para estudantes da rede pública.



Áreas de Atuação

Fundação sem fins lucrativos

ESCOLA PRIVADA



- Introdução de **assessoria educacional** em escolas privadas.
- Disponibilização de **pacotes de assessoria**.
- Estagiários **contratados** pela MentorHub.



Áreas de Atuação

Fundação sem fins lucrativos

ESCOLA PRIVADA



ESCOLA PÚBLICA



- Introdução de **assessoria educacional** em escolas privadas.
- Disponibilização de **pacotes de assessoria**.
- Estagiários **contratados** pela MentorHub.

* PRINCIPAL META MENTORHUB

- **Democratização** da assessoria para principalmente estudantes de baixa renda.
- Serviço **completamente gratuito** para as escolas participantes.
- Estagiários **obrigatórios e bolsistas**.



Áreas de Atuação

Fundação sem fins lucrativos

ESCOLA PRIVADA



ESCOLA PÚBLICA



INDIVIDUAL



* PRINCIPAL META MENTORHUB

- Introdução de **assessoria educacional** em escolas privadas.
- Disponibilização de **pacotes de assessoria**.
- Estagiários **contratados** pela MentorHub.

- **Democratização** da assessoria para principalmente estudantes de baixa renda.
- Serviço **completamente gratuito** para as escolas participantes.
- Estagiários **obrigatórios e bolsistas**.

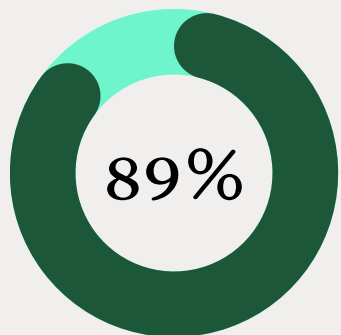
- Permite **expansão** mais efetiva para outras regiões!
- Entrada de alunos que já **terminaram Ensino Médio**.
- Meta **futura** (2026+)



Pesquisa com alunos da UFCG/UFPB

Desenvolvendo Juntos,
Superando Desafios

**PESQUISA MENTORHUB EM PARCERIA
COM ESTUDANTES DE MEDICINA DA UFCG**



Realizaram **assessoria**
em sua jornada escolar.



Todos destes estudantes foram
provenientes de **escolas
particulares.**

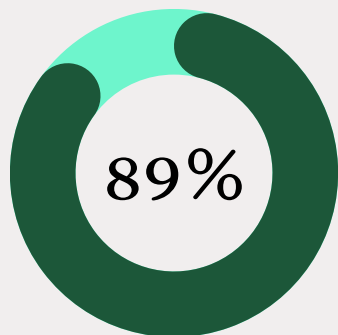
* AMPLA CONCORRÊNCIA



Pesquisa com alunos da UFCG/UFPB

Desenvolvendo Juntos,
Superando Desafios

PESQUISA MENTORHUB EM PARCERIA COM ESTUDANTES DE MEDICINA DA UFCG



Realizaram **assessoria** em sua jornada escolar.

→ Todos destes estudantes foram provenientes de **escolas particulares.**

* **AMPLA CONCORRÊNCIA**

ASSESSORES PROMISSORES



RAVI SOUZA

Assessor promissor

- “Contem comigo para tudo, simplesmente sensacional! Muito interessante a parte de extensão, vai ajudar muita gente!”



VICENTE BRITO

Assessor promissor

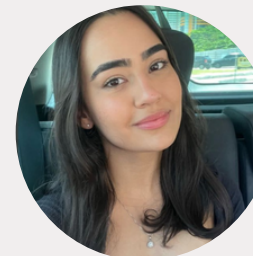
- “MentorHub bastante organizada e bem pensada, potencial absurdo de atingir um número altíssimo de estudantes”



LEONARDO

Assessor promissor

- “Excelente o projeto, muito bom mesmo! Como assessor, vejo que tem tudo para dar certo e democratizar a assessoria”



LÍVIA DANTAS

Assessora promissora

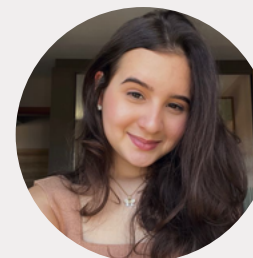
- “Ideia fantástica! Com certeza participaria do projeto, quero muito ajudar!”



LUCAS OLIVEIRA

Assessor promissor

- “Um projeto inovador, que não existe ainda, então é uma iniciativa que dá para ir para frente, porque não tem em nenhum lugar”



NATÁLIA

Assessora promissora

- “Muito massa, na torcida por vocês. amarei um dia participar de um projeto com um viés social tão forte quanto esse!”



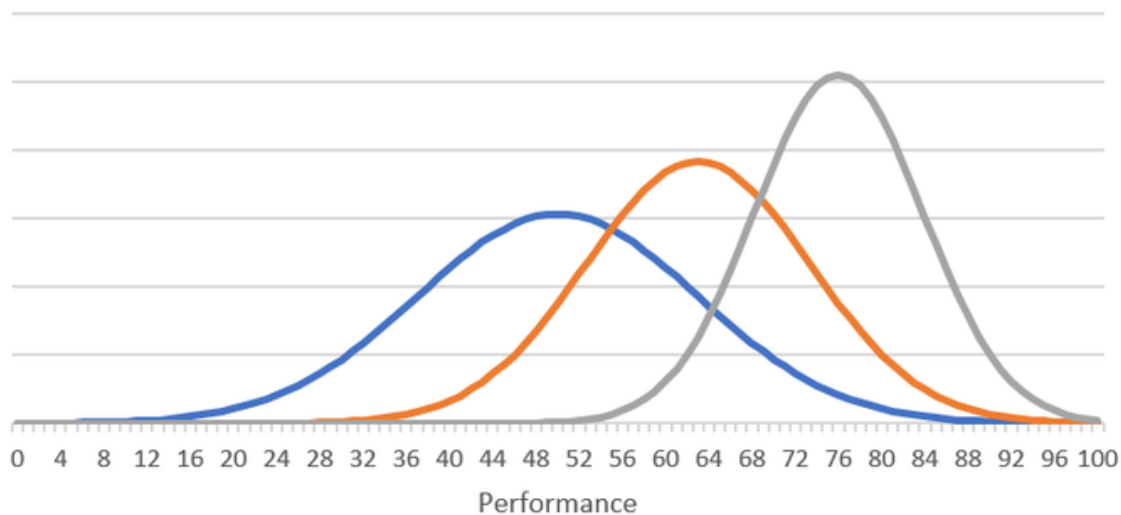
Metodologia e funcionamento



Inovação e engajamento em nossas atividades

SIGMA DE BLOOM 2

Learning outcome by method
Based on Bloom (1984).



→ AZUL: Sala de Aula convencional

→ LARANJA: Aprendizagem para domínio

→ CINZA: Ensino personalizado (1:1)



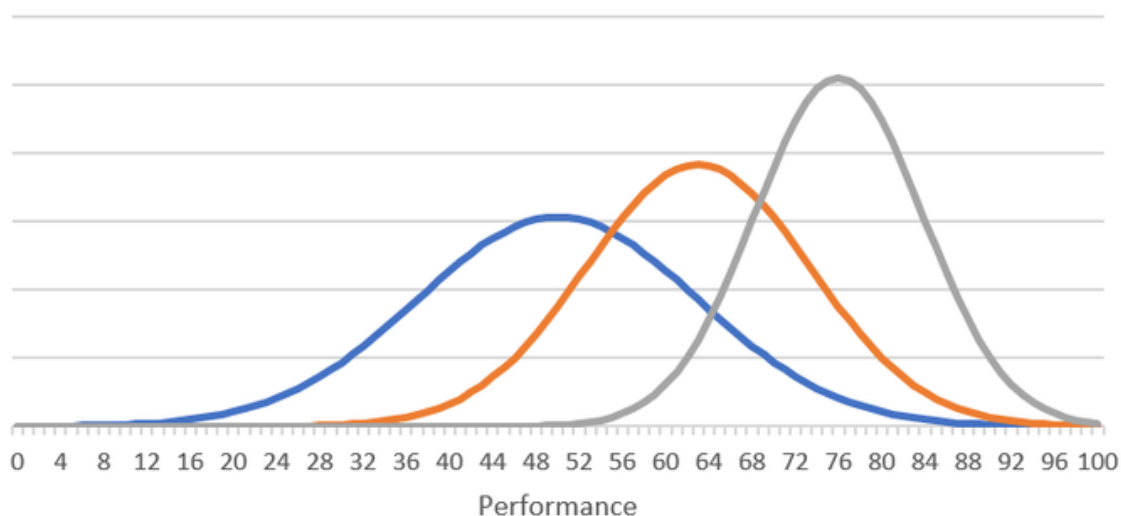
Metodologia e funcionamento



Inovação e engajamento em nossas atividades

SIGMA DE BLOOM 2

Learning outcome by method
Based on Bloom (1984).



→ AZUL: Sala de Aula convencional

→ LARANJA: Aprendizagem para domínio

→ CINZA: Ensino personalizado (1:1)

TEMPO REAL COM ASSESSOR



→ Duração de cerca de 30 minutos por videochamada semanal

→ Inicialmente por **GOOGLE MEET**



Método MentorHub

Moderna e eficiente



* APOIO DRA. LIDIANY E LIVRO
“Educação Socioemocional para
Alunos do Ensino Médio”

* APOIO DE ASSESSORES
EXPERIENTES E PROFESSORES
RENOMADOS



Método MentorHub

Moderna e eficiente

COMO TREINAR ASSESSORES?

→ Assessores mais **experientes** e **confiáveis** levarão a metodologia **MentorHub** aos recém contratados em um **CURSO PREPARATÓRIO**.

* APOIO DRA. LIDIANY E LIVRO
“Educação Socioemocional para
Alunos do Ensino Médio”

* APOIO DE ASSESSORES
EXPERIENTES E PROFESSORES
RENOMADOS



CONTINUIDADE E AUTOSSUSTENTABILIDADE

Perspectivas Sólidas e Realistas:
Trilhando o Caminho MentorHub

VIABILIDADE FINANCEIRA

FASES INICIAIS → **Investidores** pessoais e corporativos; **parcerias**.

OFERTA PARA PÚBLICA → **Ativação** dos pacotes das escolas privadas; acordos de **patrocínio** e investimento com **organizações comprometidas**; subsídios e bolsas **governamentais**.



CONTINUIDADE E AUTOSSUSTENTABILIDADE

Perspectivas Sólidas e Realistas:
Trilhando o Caminho MentorHub

VIABILIDADE FINANCEIRA

FASES INICIAIS → Investidores pessoais e corporativos; **parcerias.**

OFERTA PARA PÚBLICA → Ativação dos pacotes das escolas privadas; acordos de **patrocínio** e investimento com **organizações comprometidas**; subsídios e bolsas **governamentais.**

ENGAJAMENTO DOS ASSESSORES

- Programas de **reconhecimento** e incentivo.
- Renda **proporcional** e **flexível** à carga horária.



CONTINUIDADE E AUTOSSUSTENTABILIDADE

Perspectivas Sólidas e Realistas:
Trilhando o Caminho MentorHub

VIABILIDADE FINANCEIRA

FASES INICIAIS → Investidores pessoais e corporativos; **parcerias**.

OFERTA PARA PÚBLICA → **Ativação** dos pacotes das escolas privadas; acordos de **patrocínio** e investimento com **organizações comprometidas**; subsídios e bolsas **governamentais**.

ENGAJAMENTO DOS ASSESSORES

- Programas de **reconhecimento** e incentivo.
- Renda **proporcional** e **flexível** à carga horária.

FEEDBACK E MELHORIA CONTÍNUA

- Sistema para coleta de **avaliações** e feedbacks.
- Melhorias a partir de resultados e **adaptação** a **novas tendências** educacionais.





TABELA DE VALORES - ASSESSOR

Custos(R\$)	
5 alunos (2,5 hrs semanais)	R\$175 mensais
10 alunos (5 hrs semanais)	R\$350 mensais
20 alunos (10 hrs semanais)	R\$700 mensais

ESTRUTURA FINANCEIRA





ESTRUTURA FINANCEIRA

TABELA DE VALORES - ASSESSOR

Custos(R\$)	
5 alunos (2,5 hrs semanais)	R\$175 mensais
10 alunos (5 hrs semanais)	R\$350 mensais
20 alunos (10 hrs semanais)	R\$700 mensais

TABELA DE VALORES - ESCOLAS PRIVADAS

*CUSTO BENEFÍCIO ALTÍSSIMO

100 REAIS P/A

Custos(R\$)	
20 alunos (10 hrs semanais)	R\$2000 mensais
50 alunos (22,5 hrs semanais)	R\$4750 mensais
100 alunos (50 hrs semanais)	R\$9025 mensais

95 REAIS P/A

90,25 REAIS P/A

+1 ALUNO NOS VALORES PREFIXADOS = + "VALOR POR ALUNO DO ÚLTIMO".

A PARTIR DISSO CADA 100 ALUNOS HAVERÁ 5% DE DESCONTO NO VALOR POR ALUNO.





ESTRUTURA FINANCEIRA

PT. 2

Receita(R\$)	Ano 1	Ano 2	Ano 3	Ano 4
Escolas Privadas Parceiras	R\$45.125	R\$81.225	R\$144.400	R\$270,750
Investimentos por empresas colaboradoras	R\$000	R\$14.000	R\$30.000	R\$121.000
Bolsas governamentais	R\$000	R\$1.400	R\$2.800	R\$5.600
Receita Total	R\$45.125	R\$96.625	R\$177.200	R\$397.350

ANO 1 = 2025

ANO 2 = 2026.....ASSIM POR DIANTE





ESTRUTURA FINANCEIRA

PT. 2

Receita(R\$)	Ano 1	Ano 2	Ano 3	Ano 4
Escolas Privadas Parceiras	R\$45.125	R\$81.225	R\$144.400	R\$270,750
Investimentos por empresas colaboradoras	R\$000	R\$14.000	R\$30.000	R\$121.000
Bolsas governamentais	R\$000	R\$1.400	R\$2.800	R\$5.600
Receita Total	R\$45.125	R\$96.625	R\$177.200	R\$397.350

Custos(R\$)	Ano 1	Ano 2	Ano 3	Ano 4
Desenvolvimento do site	R\$500	R\$000	R\$000	R\$000
Manutenção (3 meses por ano); Hospedagem do site (12 meses)	R\$960	R\$960	R\$1.160	R\$1.360
Agência de marketing	R\$000	R\$2.500	R\$2.500	R\$2.500
Imposto	R\$2.919	R\$8.800	R\$16.914	R\$26.619
Assessores para escola privada e individual	R\$17.500	R\$31.500	R\$56.000	R\$105,000
Assessores para escola pública	R\$000	R\$7000	R\$21.000	R\$56.000
Custo Total	R\$21.879	R\$50.760	R\$97.574	R\$191.479

ANO 1 = 2025

ANO 2 = 2026.....ASSIM POR DIANTE

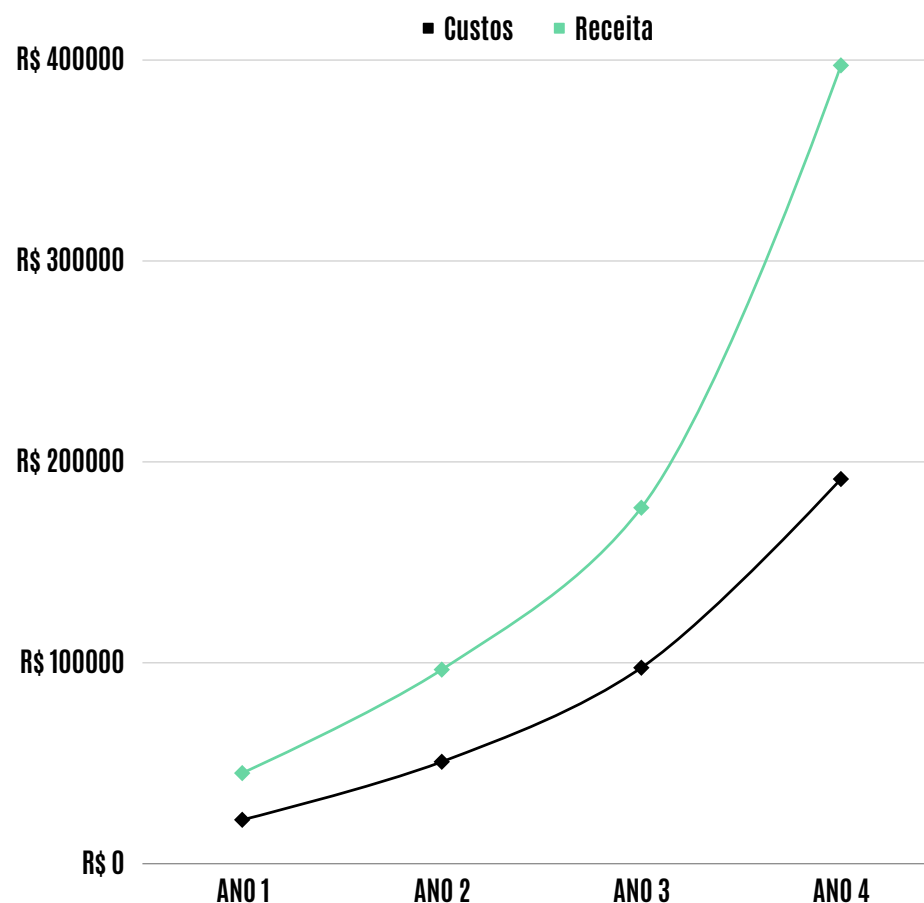


ESTRUTURA FINANCEIRA

PT. 2

Receita(R\$)	Ano 1	Ano 2	Ano 3	Ano 4
Escolas Privadas Parceiras	R\$45.125	R\$81.225	R\$144.400	R\$270,750
Investimentos por empresas colaboradoras	R\$000	R\$14.000	R\$30.000	R\$121.000
Bolsas governamentais	R\$000	R\$1.400	R\$2.800	R\$5.600
Receita Total	R\$45.125	R\$96.625	R\$177.200	R\$397.350

Custos(R\$)	Ano 1	Ano 2	Ano 3	Ano 4
Desenvolvimento do site	R\$500	R\$000	R\$000	R\$000
Manutenção (3 meses por ano); Hospedagem do site (12 meses)	R\$960	R\$960	R\$1.160	R\$1.360
Agência de marketing	R\$000	R\$2.500	R\$2.500	R\$2.500
Imposto	R\$2.919	R\$8.800	R\$16.914	R\$26.619
Assessores para escola privada e individual	R\$17.500	R\$31.500	R\$56.000	R\$105,000
Assessores para escola pública	R\$000	R\$7000	R\$21.000	R\$56.000
Custo Total	R\$21.879	R\$50.760	R\$97.574	R\$191.479



ANO 1 = 2025

ANO 2 = 2026.....ASSIM POR DIANTE





Matriz SWOT

S (FORÇAS)	W (FRAQUEZAS)	O (OPORTUNIDADES)	T (AMEAÇAS)
<ul style="list-style-type: none">• Plataforma online e acessível;• Envolvimento dos graduandos como assessores;• Não depender apenas de investimentos externos.			



Matriz SWOT

S (FORÇAS)	W (FRAQUEZAS)	O (OPORTUNIDADES)	T (AMEAÇAS)
<ul style="list-style-type: none">• Plataforma online e acessível;• Envolvimento dos graduandos como assessores;• Não depender apenas de investimentos externos.	<ul style="list-style-type: none">• Dependência da internet;• Custos iniciais de desenvolvimento.		



Matriz SWOT

S (FORÇAS)	W (FRAQUEZAS)	O (OPORTUNIDADES)	T (AMEAÇAS)
<ul style="list-style-type: none">• Plataforma online e acessível;• Envolvimento dos graduandos como assessores;• Não depender apenas de investimentos externos.	<ul style="list-style-type: none">• Dependência da internet;• Custos iniciais de desenvolvimento.	<ul style="list-style-type: none">• É um projeto inovador;• Expansão da iniciativa para outros estados brasileiros;• Reconhecimento por universidades.	



Matriz SWOT

S (FORÇAS)	W (FRAQUEZAS)	O (OPORTUNIDADES)	T (AMEAÇAS)
<ul style="list-style-type: none">• Plataforma online e acessível;• Envolvimento dos graduandos como assessores;• Não depender apenas de investimentos externos.	<ul style="list-style-type: none">• Dependência da internet;• Custos iniciais de desenvolvimento.	<ul style="list-style-type: none">• É um projeto inovador;• Expansão da iniciativa para outros estados brasileiros;• Reconhecimento por universidades.	<ul style="list-style-type: none">• Problemas de segurança de informação;• Falta de compromisso.



PARCERIAS PROMISSORAS

Para uma plataforma de **sucesso**, é necessário parcerias de **sucesso**.



MentorHub



Plataforma de videoaulas

* CONVERSAS COM 4 PROFESSORES
DIRIGENTES DA PLATAFORMA



Escola privada



INSTITUTO
FEDERAL
Paraíba

Instituto Federal da Paraíba



Escola privada

* CONVERSAS COM DIRETOR
PEDAGÓGICO - BRUNO PONTES



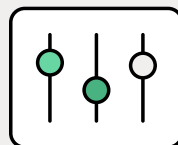
Potencial investidora

* CONVERSAS COM PRINCIPAL
SÓCIO - RAFAEL CUNHA



Escola pública

Nossos diferenciais



Desenvolvendo Juntos,
Superando Desafios

* ASSESSORIA MENTORHUB, como nos destacamos?

- Serviço **gratuito** para estudantes da escola pública.
- Envolvimento do **projeto de extensão**.



COMPETIDORES

	<i>MentorHub</i>	<i>Medway (PB)</i>	<i>Habilis (PB)</i>
É assessoria?	✓	✓	✓
É online?	✓	✓	✗
É acessível a todos?	✓	✗	✗
Apresenta horários flexíveis?	✓	✗	✗

→ Somos a **única** empresa de assessoria do **Brasil** que tem viés beneficente!



FASES DO PROJETO



FASE 1

- Criação do site e CNPJ;
- Assessores e escolas promissoras;
- Divulgação por Instagram.

FASES DO PROJETO



FASE 1

- Criação do site e CNPJ;
- Assessores e escolas promissoras;
- Divulgação por Instagram.



FASE 2

- Início de funcionamento do site;
- Ativação dos primeiros assessores e dos pacotes de escolas particulares;
- Busca por parcerias corporativas;
- Criação do curso preparatório para os assessores recém contratados.



FASES DO PROJETO



FASE 1

- Criação do site e CNPJ;
- Assessores e escolas promissoras;
- Divulgação por Instagram.



FASE 2

- Início de funcionamento do site;
- Ativação dos primeiros assessores e dos pacotes de escolas particulares;
- Busca por parcerias corporativas;
- Criação do curso preparatório para os assessores recém contratados.



FASE 3

- Implementação gradual da oferta gratuita;
- Divulgação para escolas públicas;
- Parcerias com instituições educacionais governamentais.



FASES DO PROJETO



FASE 1

- Criação do site e CNPJ;
- Assessores e escolas promissoras;
- Divulgação por Instagram.



FASE 2

- Início de funcionamento do site;
- Ativação dos primeiros assessores e dos pacotes de escolas particulares;
- Busca por parcerias corporativas;
- Criação do curso preparatório para os assessores recém contratados.



FASE 3

- Implementação gradual da oferta gratuita;
- Divulgação para escolas públicas;
- Parcerias com instituições educacionais governamentais.

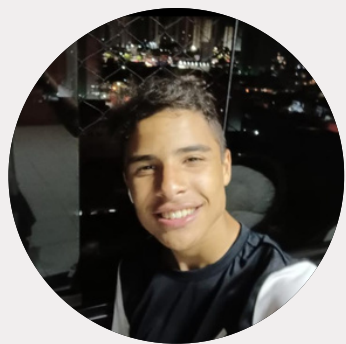


FASE 4

- Ampliação da oferta e serviço;
- Criação de vertente completamente privada e pública;
- Aprimoramento contínuo das metodologias;
- Expansão para novas regiões brasileiras.



NOSSA EQUIPE



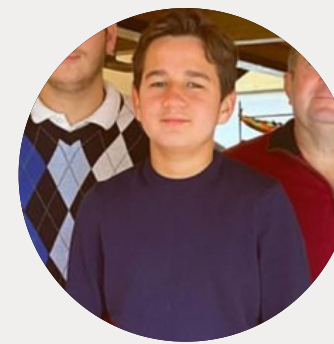
**GUILHERME
PROTASIO**

Líder do projeto e CEO



**MARIANA
FERREIRA**

Área de marketing e
propaganda



**PEDRO
PONTES**

Área de finanças e
fomentos



**LÍVIA
TABOSA**

Área de finanças e
fomentos



**HENRIQUE
MANGUEIRA**

Área de pesquisa ,
inovação e conteúdo



**SERGIO
MALA**

Professor tutor do
Projeto

Obrigado!

@mentorhubsapientia



Mentorhub